

Positionsnummer: 1138
Positionsbezeichnung: Vertriebsmitarbeiter:in (m/w/d)
Branche: Großhandel
Standort: Niedersachsen Hannover

Allgemeines Positionsumfeld:

Als eines der marktführenden Großhandelsunternehmen im Bereich Kältetechnik ist das Unternehmen in Norddeutschland überdurchschnittlich erfolgreich. Gerade die Kältetechnik ist eine der wachstumsstärksten Branchen in Deutschland. Mit einer großen technischen Kompetenz im Innen- und Außendienst werden die Kälteanlagenbauer im B2B-Geschäft kompetent beraten. Im Rahmen einer Nachfolgeregelung suchen wir Sie als engagierte Vertriebspersönlichkeit.

Unser Auftraggeber:

Unser Kunde gehört zu den führenden Großhandelsunternehmen der Kälte- und Klimatechnik in Deutschland. Verschiedene Niederlassungen sowie eine Sonderproduktion bieten den Installateuren alle Materialien der Kältetechnik.

Position: - Vertriebspersönlichkeit (m/w/d)

Aufgaben:

Die Akquisition und Betreuung der regionalen Kälteanlagenbauer, Investoren und Plane ist die wichtigste Aufgabe. Dazu gehört die technische Beratung, Erstellung von technischen Ausarbeitungen, Kalkulationen und Angeboten sowie Lieferkoordination mit dazugehörigen Teilaufgaben, wie z.B. (Reihenfolge keine Rangfolge):

- Akquisition von Neukunden aus dem Bereich Anlagenbauer, Planer und Industriekunden
- Kontaktpflege von Key-Accounts
- technische Beratung, Auslegung und Konzeption innerhalb des sogenannten Projektgeschäftes
- Erstellung von Angeboten und bedarfsweise Teilnahme an den Auftragsverhandlungen
- Festlegung des Teilesortimentes in der Region
- Abstimmung der regionalen Vertriebspolitik mit der Geschäftsführung

Anforderungen:

Ingenieur (FH oder TH), Techniker oder Meister Kälte-/ Klimatechnik, Versorgungstechnik. Alternativ/zusätzlich andere Ausbildungen, soweit entsprechende Erfahrungen und Erfolge Vorhanden sind.
Mehrjährige Erfahrungen im Vertrieb und in der Auslegung und Planung von Anlagen / Systemen der Kälte- und Klimatechnik sollten vorhanden sein. Diese Kenntnisse können in einem Planungsbüro, bei einem Anlagenbauer oder bei einem Komponentenhersteller erworben worden sein.

Fazit:

Diese Aufgabe bietet auch Vertriebsneulingen eine hervorragende Perspektive zur beruflichen Weiterentwicklung. Gern würden wir mit Ihnen ins Gespräch kommen. Rufen Sie uns unverbindlich an, damit wir gemeinsam besprechen können, ob Ihre Vorstellungen, Wünsche und Erfahrungen für diese Position passen. Diskretion ist für uns eine Selbstverständlichkeit!

Rechtlicher Hinweis:

Die Inhalte der Positionsbeschreibung orientieren sich ausdrücklich an den Forderungen des Allgemeinen Gleichbehandlungsgesetzes in der Fassung vom 14.08.2006, das die Diskriminierung oder Benachteiligung im Arbeitsleben aufgrund des Geschlechts, der Rasse, der ethnischen Herkunft, der Religion oder Weltanschauung, des Alters, einer Behinderung oder sexueller Identität verbietet. Sollten einzelne Passagen dieses Anforderungsprofils teilweise missverständlich oder nicht eindeutig formuliert sein, so stellt dies lediglich einen formalen Mangel dar, der keinerlei Einfluss auf die inhaltlichen Entscheidungskriterien zur Besetzung der vakanten Position hat.

→ Sie erreichen uns:

Van der Zalm Management- und Personalberater GmbH

Große Elbstr. 58, 22767 Hamburg

Tel.: (0 40) 38 90 46-0

Fax.: (0 40) 38 90 46-79

Mail: info@vanderzalm.de